



IHR TICKET

FÜR DIE ZUKUNFT!

Die im SDAX notierte CTS EVENTIM AG ist Europas Marktführer im Ticketing und bereits in 20 Ländern aktiv. Europaweit werden pro Jahr über 80 Millionen Veranstaltungstickets für weit mehr als 100.000 Events aus Rock & Pop, Sport und Klassik über die Systeme der EVENTIM-Gruppe verkauft – ein großer Teil davon über die eigenen Internetportale. EVENTIM bietet „State-of-the-Art“ Vertriebssysteme und Dienstleistungen für den modernen Ticketvertrieb mit individuellen Lösungen für Veranstaltungen jeder Größe. Auch im Segment Live Entertainment übernimmt die EVENTIM Gruppe die europaweite Planung, Organisation und Durchführung von Konzertveranstaltungen, Tourneen, Festivals und anderen Live-Events.

Für unseren Standort in Bremen suchen wir im Bereich Vertrieb (B2B) den

Leiter Regionalvertrieb (m/w)

(HP/LERV 0310)

Ihre Aufgaben:

In dieser herausfordernden Position übernehmen Sie die fachliche und disziplinarische Leitung für den Regionalvertrieb unserer Systemlösungen und Dienstleistungen im Ticketingumfeld und berichten direkt an den Bereichsleiter Vertrieb. In Ihren Verantwortungsbereich fallen u. a. die folgenden Aufgaben:

- Führung, Steuerung und Betreuung des Regionalvertriebs, zentral sowie dezentral durch Reisetätigkeit in die Vertriebsregionen
- Enge Kommunikation mit dem Bereichsleiter Vertrieb, dem Vertriebsinnendienst, dem Key Account Management und dem Vertriebscontrolling
- Permanente Abstimmung der Aktivitäten mit dem zentralen Vertriebsinnendienst
- Stetige Marktbeobachtung und Kommunikation neuer Entwicklungen
- Unterstützung der Geschäftsentwicklung und Identifizierung von Markterweiterungsmaßnahmen

Ihre Qualifikation:

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige fundierte Berufserfahrung im Vertrieb - idealerweise erste Führungserfahrungen im B2B-Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte und Dienstleistungen, insb. im Medien- und/oder IT-Umfeld und in der Durchführung von komplexen Projekten
- Starke Persönlichkeit mit hoher Führungskompetenz, sozialer Kompetenz und Durchsetzungsvermögen
- Analytische und konzeptionelle Stärken sowie die Fähigkeit, ziel- und lösungsorientiert zu arbeiten
- Hohe Eigenmotivation, gute Auffassungsgabe sowie vernetztes Denken und große IT-Affinität
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit, professionelles Auftreten
- Gute Englischkenntnisse
- Hohe Flexibilität und Freude an Reisetätigkeit

Wir bieten eine vielfältige gestalterische Aufgabe in einem innovativen, internationalen Konzern.

Wenn Sie sich angesprochen fühlen, freuen wir uns auf die Zusendung Ihrer aussagefähigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrer aktuellen Kündigungsfrist. Bevorzugt können Sie sich auch online unter der E-Mail-Adresse LERV@eventim.de bewerben. Bitte beziehen Sie sich bei der Bewerbung auf das o.g. Kennzeichen.