



IHR TICKET

FÜR DIE ZUKUNFT!

Die im SDAX notierte CTS EVENTIM AG ist Europas Marktführer im Ticketing und bereits in 20 Ländern aktiv. Europaweit werden pro Jahr über 80 Millionen Veranstaltungstickets für weit mehr als 100.000 Events aus Rock & Pop, Sport und Klassik über die Systeme der EVENTIM-Gruppe verkauft – ein großer Teil davon über die eigenen Internetportale. EVENTIM bietet „State-of-the-Art“ Vertriebssysteme und Dienstleistungen für den modernen Ticketvertrieb mit individuellen Lösungen für Veranstaltungen jeder Größe. Auch im Segment Live Entertainment übernimmt die EVENTIM Gruppe die europaweite Planung, Organisation und Durchführung von Konzertveranstaltungen, Tourneen, Festivals und anderen Live-Events.

Für unseren Standort in Bremen suchen wir im Bereich Vertrieb den

Manager Sales Operations (m/w)

(HP/MASO 0410)

Ihre Aufgaben:

In dieser herausfordernden Position sind Sie in steuernder Funktion im Bereich Vertrieb unserer Systemlösungen und Dienstleistungen im Ticketingumfeld tätig und berichten direkt an den Bereichsleiter Vertrieb. In Ihren Verantwortungsbereich fallen u. a. die folgenden Aufgaben:

- Leitung der Teams Vertriebsinnendienst, Vertriebsmarketing und Telesales
- Stetige Marktbeobachtung und Kommunikation neuer Entwicklungen
- Optimierung vorhandener Prozesse
- Vertragsmanagement (Verwaltung, Überwachung, Umsetzung)
- Unterstützung der Geschäftsentwicklung
- Schnittstelle zwischen Unternehmensbereichen und Fachabteilungen wie z.B. Außendienst, Consulting, Einkauf, Rechtsabteilung u. a.
- Aktiver Austausch mit dem Bereichsleiter Vertrieb

Ihre Qualifikation:

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder vergleichbare Qualifikation
- Motivierende Persönlichkeit mit hoher Führungskompetenz und Spaß an der Arbeit mit unterschiedlichen Charakteren
- Erfahrungen im Bereich Prozessoptimierung & Steuerung
- Idealerweise Kenntnisse im Vertragsrecht
- Analytische und konzeptionelle Stärken sowie die Fähigkeit, ziel- und lösungsorientiert zu arbeiten
- Hohe Eigenmotivation und Auffassungsgabe
- Vernetztes Denken und eine große IT-Affinität
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit sowie ein professionelles Auftreten
- Gute Englischkenntnisse

Wir bieten eine vielfältige gestalterische Aufgabe in einem innovativen, internationalen Konzern.

Wenn Sie sich angesprochen fühlen, freuen wir uns auf die Zusendung Ihrer aussagefähigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrer aktuellen Kündigungsfrist. Bevorzugt können Sie sich auch online unter der E-Mail-Adresse **MASO@eventim.de** bewerben. Bitte beziehen Sie sich bei der Bewerbung auf das o.g. Kennzeichen.

CTS EVENTIM AG

Human Resources

z. Hd. Britta Becker

Contrescarpe 75A, 28195 Bremen